

VISTA BEST®

UPVC Window & Door Profiles



خبرنامه ویستا بـست فصل بهار

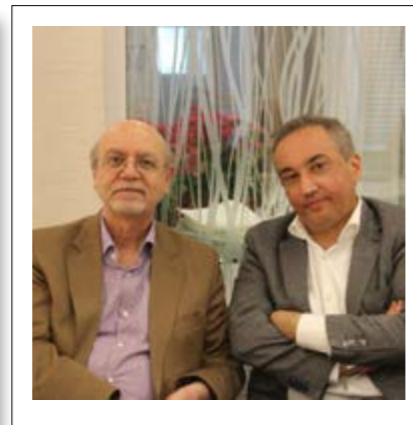


« رویداد »

در آستانه حلول سال ۱۳۹۵ گردهمایی همکاران ویستا بست در دفتر مرکزی برگزار گردید

مدیران و همکاران مجموعه **ویستا بست** به منظور دیدار، تبریک حلول سال نو و قدردانی متقابل به پاس یک سال همکاری شایسته از یکدیگر در سالن کنفرانس دفتر مرکزی گرد هم آمدند. همه ساله این گردهمایی با حضور گرم مدیران و همکاران شرکت برگزار می شود. آنان باهم به گفتگو می نشینند و از رخدادهای یک ساله می گویند و جوی بسیار صمیمی در سالن برقرار می شود.

محمود صداقت مدیر عامل و محمد جواد اقدامیان رئیس هیئت مدیره شرکت، در این گردهمایی ضمن تبریک و خوش آمدگویی، از زحمات پرسنل و زحمت کشان خانواده بزرگ **ویستا بست** در سالی که گذشت نیز قدردانی نمودند.







به نام خالق بی همتا

خبرنامه شماره یازدهم / فصل بهار سال ۱۳۹۵

- تهیه و تنظیم
شرکت تولیدی ویستا بست
- شورای سیاستگذاری
محمود صداقت طینت راد
محمد جواد اقدامیان
- طراح و صفحه آرا
شبهنم متین پور



 https://instagram.com/vistabest_group
 <https://www.linkedin.com/company/vista-best>
 <https://twitter.com/vistabest>
 <https://Telegram.me/vistabest>

آفر پنجره سامانه ارتباطی : ۲۳۰۰۲۴۰۰
 تلفن واحد فروش : ۲۳۰۰۲۱۰۰
 وب سایت : www.vistabest.com
 ایمیل : info@vistabest.com

« رویداد »

کلاس های آموزش تکنیک های فروش جهت پنجره سازان طرف قرارداد در ویستا بست

ویستا بست در اوایل فرودین ماه ۱۳۹۵ در راستای طرح ارتقاء و تعالی و بهبود بخشیدن به روند کاری واحد فروش پنجره سازان طرف قرارداد با پروفیل **ویستا بست** تصمیم به برگزاری کلاس های آموزش تکنیک فروش توسط استاد یعقوبی طی یک جلسه ۸ ساعته نموده است. هدف از این کلاس ها آگاهی بیشتر پنجره سازان با متد روز دنیا در فروش همچنین ایجاد بستر مناسب جهت بحث و تبادل نظر برای بهبود هر چه بیشتر می باشد. این مراسم با اهداء گواهینامه حضور در دوره آموزشی به مدعوین و عکس های یادگاری خاتمه می یابد.



« گزارش »

گردهمایی نظام قراردانی با حضور ویستا بست

چهارمین کنفرانس صنعتی سازی و مدیریت پروژه در صنعت ساختمان
(مرکز همایش های بین المللی جزیره کیش)

به گزارش روابط عمومی شرکت **ویستا بست** : چهارمین کنفرانس صنعتی سازی و مدیریت پروژه در صنعت ساختمان مصادف با دوازدهمین نمایشگاه عمران و صنعتی سازی، روز چهارشنبه مورخ ۲۹ اردیبهشت ماه سال جاری، پیرو تلاش و برنامه ریزی های انجام گرفته توسط سازمان نظام قراردانی و با همراهی و مشارکت شرکت **ویستا بست** به اتفاق مسئولین و کارشناسان و تعدادی از اعضای سازمان نظام قراردانی در جزیره کیش برگزار گردید.

جناب آقای صداقت (مدیرعامل شرکت ویستا بست) موانع بر سر راه صنایع داخلی در شرایط کنونی صنعت را عامل بروز مشکلات فعلی قلمداد نمودند. همچنین جناب آقای سبحانی (مدیر آموزش و کنترل کیفیت شرکت ویستا بست) ضمن تاکید بر رعایت استانداردها و احترام به حقوق مردم، سخنانی را پیرامون ساخت و نصب صحیح پنجره ی یو پی وی سی اظهار داشتند.



ارتقاء محصولات تولیدی

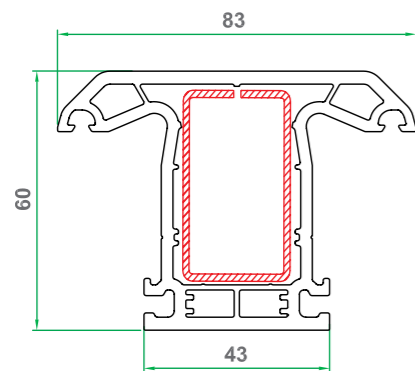
گامی دیگر به سمت توسعه؛

تنوع در قالب های پروفیل تولیدی ویستابست به ۴۳ قالب رسید

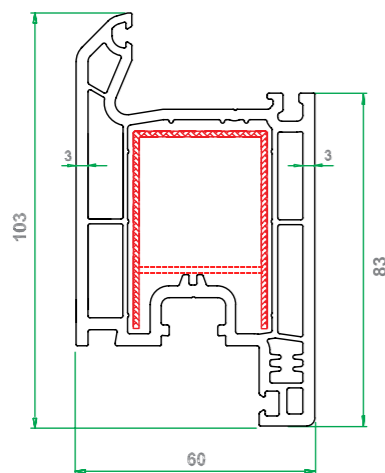
ویستابست در پاسخ به نیاز روزافزون بازار ساخت و ساز، قالب‌های متنوع دیگری به مجموعه خود اضافه نمود و تاکنون تنوع محصولات تولیدی خود را به ۴۳ قالب در انواع ۳ محفظه ای، ۵ محفظه ای، کشویی و همچنین سطح مقاطع جدید نبشی و تسمه ارتقاء داده و با ۱۳ خط تولیدی و ظرفیت تولید سالانه ۱۸۰۰۰ تن، محصولات خود را عرضه می نماید.

ویستابست همگام با توسعه کمی و کیفی پروفیل های تولیدی خود، در راستای تقاضای روز افزون صنعت ساختمان و توجه ویژه به کاهش مصرف انرژی در ساختمان ها، پروژه طرح توسعه خود را به منظور افزایش ظرفیت تولید و پاسخ گویی هر چه تمام تر به نیاز روز افزون مشتریان در دست اقدام دارد.

پروفیل میانی ثابت استاتیکی سری ۶۰



پروفیل باز شو صاف درب سری ۶۰



حضور مجدد ممیز گواهینامه کیفیت « رال » آلمان در ایران

موسسه تحقیقاتی رال آلمان، بار دیگر نام **ویستابست** را به فهرست اعضای انجمن خود در گروه پروفیل یو پی وی سی که بیش از ۲۰ پروفیل ساز برتر جهان در آن حضور دارند، اضافه کرد. به گزارش روابط عمومی **ویستابست**، موسسه تحقیقاتی رال آلمان یکی از قدیمی ترین و معتبرترین موسسات تحقیقاتی و آزمایشی برای تایید کیفیت و استحکام محصولات صنعتی تولیدی در سراسر جهان است، که بار دیگر نام **ویستابست** را در فهرست اعضای انجمن خود در گروه تولید پروفیل یو پی وی سی قرار داد. **ویستابست** که در سال ۱۳۸۹ (۲۰۱۰) پس از انجام ممیزی ها، آزمایش ها و آزمون های سخت به عنوان اولین تولید کننده ایرانی، موفق به دریافت این گواهینامه شده بود که در سال ۲۰۱۲ به دلیل اعمال تحریم های ظالمانه علیه جمهوری اسلامی ایران، موفق به تمدید گواهینامه نشد. خوشبختانه، امسال با تلاش های ارزشمند و ماندگار دولت تدبیر و امید و رفع تحریم ها، **ویستابست** توانست بار دیگر از این آزمون ها سر بلند بیرون آمده و نام خود را در کنار بزرگان پروفیل یو پی وی سی جهان قرار دهد. گفتنی است نشان کیفیت رال که بدون شک یکی از سختگیرانه ترین و کامل ترین استانداردهای موجود در حال حاضر جهان برای صنعت پروفیل یو پی وی سی به حساب می آید، پس از عبور **ویستابست** از ممیزی سخت و انجام آزمایش های متعدد بر روی مواد اولیه، ظاهر و طراحی، ابعاد، حجم، تغییرات ابعاد در دماهای مختلف، مقاومت در برابر ضربه در دمای پایین و همچنین عکس العمل پروفیل تولیدی در شرایط جوی صادر شد.

تله موش

موش از شکاف دیوار سرک کشید تا ببیند این همه سر و صدا برای چیست. مرد مزرعه دار تازه از شهر رسیده بود و بسته‌ای با خود آورده بود و زنش با خوشحالی مشغول باز کردن بسته بود. موش لب‌هایش را لبسید و با خود گفت: کاش یک غذای حسابی باشد. اما همین که بسته را باز کردند، از ترس تمام بدنش به لرزه افتاد چون صاحب مزرعه یک تله موش خریده بود.

موش با سرعت به مزرعه برگشت تا این خبر جدید را به همه حیوانات بدهد. او به هرکسی که می‌رسید، می‌گفت: توی مزرعه یک تله موش آورده‌اند، صاحب مزرعه یک تله موش خریده است. ... مرغ با شنیدن این خبر بال‌هایش را تکان داد و گفت: آقای موش، برایت متأسفم. از این به بعد خیلی باید مواظب خودت باشی، به هر حال من کاری به تله موش ندارم، تله موش هم ربطی به من ندارد. میش وقتی خبر تله موش را شنید، صدای بلند سر داد و گفت: آقای موش من فقط می‌توانم دعایت کنم که توی تله نیفتی، چون خودت خوب می‌دانی که تله موش به من ربطی ندارد. مطمئن باش که دعای من پشت و پناه تو خواهد بود. موش که از حیوانات مزرعه انتظار همدردی داشت، به سراغ گاو رفت. اما گاو هم با شنیدن خبر، سری تکان داد و گفت: من که تا حالا ندیده‌ام یک گاوی توی تله موش بیفتد! او این را گفت و زیر لب خنده‌ای کرد و دوباره مشغول چریدن شد. سرانجام، موش ناامید از همه جا به سوراخ خودش برگشت و در این فکر بود که اگر روزی در تله موش بیفتد، چه می‌شود؟

در نیمه‌های همان شب، صدای شدید به هم خوردن چیزی در خانه پیچید. زن مزرعه دار بلافاصله بلند شد و به سوی انباری رفت تا موش را که در تله افتاده بود، ببیند. او در تاریکی متوجه نشد که آنچه در تله موش تقلا می‌کرده، موش نبود بلکه مار خطرناکی بود که دمش در تله گیر کرده بود. همین که زن به تله موش نزدیک شد، مار پایش را نیش زد و صدای جیغ و فریادش به هوا بلند شد. صاحب مزرعه با شنیدن صدای جیغ از خواب پرید و به طرف صدا رفت. وقتی زنش را در این حال دید او را فوراً به بیمارستان رساند. بعد از چند روز، حال وی بهتر شد. اما روزی که به خانه برگشت، هنوز تب داشت. زن همسایه که به عیادت بیمار آمده بود، گفت: برای تقویت بیمار و قطع شدن تب او هیچ غذایی مثل سوپ مرغ نیست. مرد مزرعه دار که زنش را خیلی دوست داشت فوراً به سراغ مرغ رفت و ساعتی بعد بوی خوش سوپ مرغ در خانه پیچید. اما هر چه صبر کردند، تب بیمار قطع نشد. بستگان او شب و روز به خانه آن‌ها رفت و آمد می‌کردند تا جویای سلامتی او شوند. برای همین مرد مزرعه دار مجبور شد، میش را هم قربانی کند تا با گوشت آن برای میهمانان عزیزش غذا بپزد. روزها می‌گذشت و حال زن مزرعه دار هر روز بدتر می‌شد تا این که یک روز صبح، در حالی که از درد به خود می‌پیچید از دنیا رفت و خبر مردن او خیلی زود

در روستا پیچید. افراد زیادی در مراسم خاکسپاری او شرکت کردند. بنابراین، مرد مزرعه دار مجبور شد از گاوش هم بگذرد و غذای مفصلی برای میهمانان دور و نزدیک تدارک ببیند. حالا، موش به تنهایی در مزرعه می‌گردید و به حیوانات زبان بسته‌ای فکر می‌کرد که کاری به کار تله موش نداشتند! به مسائل سطحی نگاه نکنید. شاید مسائلی که در نگاه اول، بی‌ارتباط با یکدیگر به نظر می‌رسند، به هم مربوط باشند. نگاه عمیق و سیستماتیک به مسائل و تفکر دقیق در مورد آن‌ها، می‌تواند به مدیران کمک کند تا ریشه مسائل و مشکلات را بهتر و درست‌تر شناسایی کنند و بتوانند راه حل‌های مناسبی برای حل آن‌ها بیابند.



نوع برداشت

استفان کاوی (از سرشناس‌ترین چهره‌های علم موفقیت) شاید با الهام از همین حرف انیشتین است که می‌گوید: اگر می‌خواهید در زندگی و روابط شخصی‌تان تغییرات جزیی به وجود آورید به گرایش‌ها و رفتار‌تان توجه کنید، اما اگر دلتان می‌خواهد قدم‌های کوانتومی بردارید و تغییرات اساسی در زندگی‌تان ایجاد کنید باید نگرش‌ها و برداشت‌هایتان را عوض کنید.

او حرف‌هایش را با یک مثال خوب و واقعی، ملموس‌تر می‌کند:

صبح یک روز تعطیل در نیویورک سوار اتوبوس شدم. تقریباً یک سوم اتوبوس پر شده بود. بیشتر مردم آرام نشسته بودند و یا سرشان به چیزی گرم بود و در مجموع فضایی سرشار از آرامش و سکوتی دلپذیر برقرار بود تا اینکه مرد میانسالی با بچه‌هایش سوار اتوبوس شد و بلافاصله فضای اتوبوس تغییر کرد. بچه‌هایش داد و پیاد راه انداختند و مدام به طرف همدیگر چیز پرتاب می‌کردند. یکی از بچه‌ها با صدای بلند گریه می‌کرد و یکی دیگر روزنامه را از دست این و آن می‌کشید و خلاصه اعصاب همه‌مان توی اتوبوس خرد شده بود. اما پدر آن بچه‌ها که دقیقاً در مندلی جلویی من نشسته بود، اصلاً به روی خودش نمی‌آورد و غرق در افکار خودش بود. بالاخره مبرم لبریز شد و زبان به اعتراض باز کردم که: آقای محترم! بچه‌هایتان واقعاً دارند همه را آزار می‌دهند. شما نمی‌خواهید جلویشان را بگیرید؟

مرد که انگار تازه متوجه شده بود چه اتفاقی دارد می‌افتد، کمی خودش را روی مندلی جاچا کرد و گفت: بله، حق با شماست. واقعاً متأسفم. راستش ما داریم از بیمارستانی برمی‌گردیم که همسر، مادر همین بچه‌ها، نیم ساعت پیش در آنجا مرده است. من واقعاً گیجم و نمی‌دانم باید به این بچه‌ها چه بگویم. نمی‌دانم که خودم باید چه کار کنم و ... و بغضش ترکیب و اشکش سرازیر شد.

استفان کاوی بلافاصله پس از نقل این خاطره می‌پرسد: صادقانه بگویید آیا اکنون این وضعیت را به طور متفاوتی نمی‌بینید؟ چرا این طور است؟ آیا دلیلی به جز این دارد که نگرش شما نسبت به آن مرد عوض شده است؟ و خودش ادامه می‌دهد که: راستش من خودم هم بلافاصله نگرش‌م عوض شد و دلسوزانه به آن مرد گفتم واقعاً مرا ببخشید. نمی‌دانستم. آیا کمکی از دست من ساخته است؟ و ...

اگر چه تا همین چند لحظه پیش ناراحت بودم که این مرد چطور می‌تواند تا این اندازه بی‌ملاحظه باشد، اما ناگهان با تغییر نگرش‌م همه چیز عوض شد و من از صمیم قلب می‌خواستم که هر کمکی از دستم ساخته است انجام بدهم. حقیقت این است که به محض تغییر برداشت، همه چیز ناگهان عوض می‌شود. کلید یا راه حل هر مسئله‌ای این است که به شیشه‌های عینکی که به چشم داریم بنگریم. شاید هر از گاه لازم باشد که رنگ آن‌ها را عوض کنیم و در واقع برداشت یا نقش خودمان را تغییر بدهیم تا بتوانیم هر وضعیتی را از دیدگاه تازه‌ای ببینیم و تفسیر کنیم. آنچه اهمیت دارد خود واقعه نیست بلکه تعبیر و تفسیر ما از آن است.